

Fibu-Optimierungs-Analyse

aller Mandanten zur Optimierung und Automatisierung des Rechnungswesens

Ihr Anliegen

Ihre Kanzlei muss immer mehr Leistung für das gleiche Honorar erbringen. Gleichzeitig schrumpft durch die seit Jahren steigende Anzahl der Unternehmensinsolvenzen der Mandantenmarkt kontinuierlich. Viele Mandanten sind über Honorarverhandlungen schnell bei der Hand, den Steuerberater zu wechseln.

Dieser Tendenz kann nur entgegengewirkt werden, indem die internen Kosten für die Produktion gesenkt werden. Es sollten also möglichst viele Buchungen automatisch in die Finanzbuchhaltung übernommen statt manuell erfasst werden.

Aber bei welchen Mandanten ist das wie möglich?

Ihr Nutzen

Die Analyse basiert auf den "echten" Fibu-Daten und nicht auf persönlichen Einschätzungen Ihrer Mitarbeiter. Es werden zunächst die Buchhaltungsdaten aller Mandanten überprüft und jeweils die Anzahl der Buchungen für Kassen-, Bank-, Debitoren- und Kreditorenbuchungen ermittelt. Anhand einstellbarer Mengen wird dann für jedes Mandat ermittelt, bei welchem dieser vier Hauptdatenströme eine Automatisierung sinnvoll ist. So ist z. B. der Einsatz von Banking-Programmen erst ab rund 600 Bankbuchungen pro Jahr sinnvoll. Sofern verfügbar, kann anhand der Daten der Leistungserfassung das Einsparpotenzial in Kosten sowie in eingesparter Arbeitszeit ausgewiesen werden. Die Analysesoftware ist sogar in der Lage, anhand bestimmter Kenngrößen zu ermitteln, welche Mandanten besonders gut für eine Online-Anbindung (Mandanten-ASP) geeignet sind.

Auf Basis dieser Analyse kann erstmals das Automatisierungs-Potenzial für jeden einzelnen Mandanten ermittelt, und geldmäßig bewertet werden. Im Rahmen der Analyse legen wir zusammen mit der Kanzlei eine Umsetzungs-Strategie fest, die eine schnellstmögliche Realisierung des ermittelten Automatisierungs-Potenzials garantiert.

Mit einem entsprechend zusammengestellten Produkt-Portfolio können für jeden betroffenen Mandanten jeweils die lohnenden Kassenbewegungen, Bankauszüge, Ausgangsrechnungen und/oder Eingangsrechnungen automatisiert werden. Damit können die benötigte Arbeitszeit und damit die Kosten für die Erstellung der Buchhaltung teilweise dramatisch (15-35%) reduziert werden.

Durch die Erschließung des durch die Analyse ermittelten ASP-Potenzials kann sich die Kanzlei ganz neue Dienstleistungsbereiche aufbauen und zum unentbehrlichen Partner für den Mandanten werden. Auch hierfür bieten wir praxiserprobte Konzepte, Beratung und Dienstleistungen an.

Ihre Investition

Kanzlei-Analyse des Rechnungswesens	1.500 €
Ermittlung automatisierbarer Datenströme, Ermittlung ASP-gerechter Mandanten, Ermittlung und Bewertung des Einspar-Potenzials, Ausarbeitung von Realisierungs-Strategien und Abschlussbesprechung in Ihrer Kanzlei, incl. Reisekosten	
verfügbar für tse:nit, SBS-rewe, cs:plus, Addison und DATEV	
Beratung und Unterstützung bei der Umsetzung	125 € je Stunde
- Alle Preise verstehen sich zuzüglich gesetzlicher Mehrwertsteuer -	

